



WERDE TEIL DER
ZUKUNFT

Backoffice Vertrieb / Vertriebsinnendienst (m/w/d) Voll- oder Teilzeit 30h

Du arbeitest gerne strukturiert, organisierst gern und liebst es, die Fäden im Hintergrund zusammenzuhalten? Dann bist Du bei uns genau richtig.

Warum Du bei uns starten solltest?

Bei uns erwartet Dich ein aufgeschlossenes Team mit vielfältigen kulturellen und fachlichen Hintergründen, das sich gegenseitig unterstützt und Dich direkt in die Familie aufnimmt. Wir haben eine freundliche, wertschätzende und offene Arbeitsatmosphäre, in der Du Dich ab dem ersten Tag wohlfühlen wirst.

- ✓ **Sorgenfrei in die Zukunft:** Sicherer Arbeitsplatz in einer **krisensicheren Branche** mit leistungsgerechter Vergütung, Mitarbeiterprämien und betrieblicher Altersvorsorge.
- ✓ **Du darfst Du selbst sein:** Deine Stärken werden hier garantiert gefördert mit großartigen Weiterbildungsmöglichkeiten durch Schulungen, Trainings und Herstellerzertifizierungen.
- ✓ **Entspannt im Wohlfühlbüro:** Du arbeitest in zentraler Lage mit guter Verkehrsanbindung. Wir leben eine ausgewogene Work-Life-Balance mit flexiblen Arbeitszeiten sowohl im Büro als auch am Strand (Remote).
- ✓ **Wer arbeiten kann, der kann auch feiern:** Lass uns gemeinsam mit regelmäßigen Firmen- und Teamevents unseren Erfolg feiern.*

Deine Aufgaben

Das Vertriebstalent in Dir: Du bereitest Angebote, Ausschreibungsunterlagen und Vertragsdokumente auf und stimmst diese mit Kunden und Kollegen ab.

Das Organisationstalent in Dir: Du überwachst die Subskription, Garantien, Serviceverträge und Laufzeiten von Lizenzen. Du stimmst Termine und Beauftragungen telefonisch mit unseren Kunden ab.

Du hältst alles am Laufen: Du pflegst Kundendaten und vertriebliche Details in unserem CRM-System und unterstützt uns bei der vertrieblichen Vor- und Nachbereitung von Veranstaltungen.



WERDE TEIL DER
ZUKUNFT

Wen suchen wir?

Als Mitarbeiter/in im Backoffice Vertrieb arbeitest Du strukturiert, übernimmst gern Verantwortung und hast Spaß an der Arbeit. Dank Deiner vertrieblichen Erfahrungen im IT Bereich verstehst Du es, ganzheitlich zu denken und kannst uns so unterstützen, den Digitalen Workplace an den Mann zu bringen.

Deine Talente

Du bist ein Professional: Du hast eine abgeschlossene Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium im Bereich BWL, IT oder ähnlichem.

Du hast Know-how: Du hast Berufserfahrung im Backoffice Vertrieb und konntest diese idealerweise im IT Bereich sammeln. Du hast Erfahrung im Vorbereiten von Angeboten sowie der Rechnungslegung für gelieferte Hardware und geleistete Services. Deine ausgeprägte Organisationsfähigkeit, Engagement und das Auge fürs Detail helfen dir bei der Erstellung von Ausschreibungsunterlagen.

Du bist ein Teamplayer: Du arbeitest in unserem kleinen Team gern selbstständig, strukturiert, aber auch serviceorientiert und gleichzeitig liebst Du Teamgeist.

Wer wir sind?

Wir beraten und unterstützen erfolgreich seit 20 Jahren mittelständische und große Unternehmen bei der Realisierung der unterschiedlichsten IT- Betriebsaufgaben sowie der Softwareentwicklung und sind der Spezialist für Modern Workplace in Berlin und Brandenburg. Durch flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege sind wir in der Lage, schnell und effizient auf Veränderungen und neue Herausforderungen zu reagieren und immer einen Schritt voraus zu sein.

Bewirb Dich jetzt!

Fülle jetzt das untenstehende Formular aus oder sende Deine Bewerbung an bewerbung@jaemacom.de.

Kontakt:

JAEMACOM GmbH
Christin Pisch
Rigaer Straße 44 | 10247 Berlin
Tel: 030 233 292 33